

Reuniones

Por: Legiscomex.com

Durante una reunión con los empresarios venezolanos es bueno iniciar la conversación con algún tema neutro, no polémico y dejar que sean sus interlocutores quienes sigan la conversación. Se recomienda no dar opiniones comprometidas y en lo posible mantenerse al margen de una manera formal.

Se debe tener en cuenta que actualmente los venezolanos siguen siendo empresarios muy conservadores que prefieren entablar citas personalizadas y no por medios electrónicos, pues para ellos, este tipo de encuentros no generan confianza.

Estos recursos tecnológicos son vistos como informales y de poca credibilidad, lo que hace que la relación de confianza sea más larga de establecer. Los venezolanos tienen prevención al riesgo, por tal motivo, para ellos es importante conocer las personas con quienes hacen negocios.

Sin embargo, el uso de estos recursos durante su presentación son una buena herramienta de apoyo mediante la cual puede dar un mejor y más contundente argumento a sus futuros socios comerciales.

Material
de consulta
LEGISCOMEX.com